



► Erfolgreiche Partnerschaft mit Huawei am Beispiel eines IT-Infrastruktur-Projekts im Public-Sector.



▶ Partnerschaft REDNET-Huawei.

## Warum REDNET der perfekte Partner für Huawei ist?

- ✓ REDNET ist eine Vertriebs- und Marketinggesellschaft mit exzellenten und zielgruppenspezifischen Leistungen aus Consulting Server-Storage, Technik & Logistik
- ✓ Wir verfügen über besondere Erfahrung und Expertise im Bereich der öffentlichen Hand, bei Schulen und Hochschulen
- ✓ Als Integrator bieten wir unseren Partnern wie Huawei dieses Know-how und Zugänge zu interessanten Wachstumsmärkten



▶ REDNET Geschäftsmodell. Zielgruppe.

Im Fokus. Starke Wachstumsmärkte.

Behörden



Hochschulen



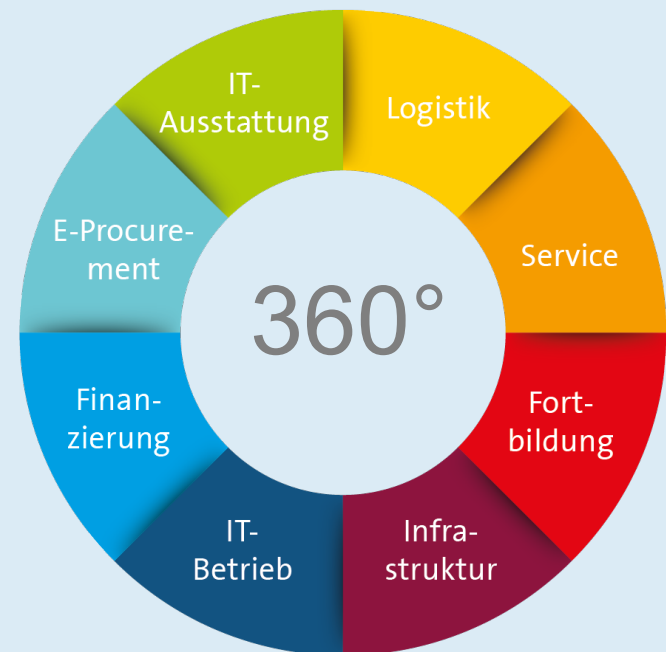
Schulen



► REDNET Geschäftsmodell. Portfolio.

## IT-Ausstattung mit System.

- 360-Grad-Ansatz
- Ganzheitliches Portfolio von der Maus bis zur kompletten IT-Infrastruktur
- Leistungen
  - Beraten
  - Planen
  - Bereitstellen
  - Realisieren
  - Betreiben
  - Managed-Service





▶ Beispiel Best Practice. Storage-Projekt.

## Projekt. Kunde.

- Zentraler IT-Dienstleister für Landesbehörden
- Rechenzentrum mit mehr als 2.000 Serversystemen
- Sicherstellung von Hochsicherheits- und Hochverfügbarkeitslösungen zum Beispiel für
  - Polizei
  - Justiz
  - Finanzverwaltungen



► Beispiel Best Practice. Storage-Projekt.

## Projekt. Herausforderungen.

- Bestehende heterogene und gewachsene Storage-Umgebung aus verschiedenen Hersteller-Lösungen
- Steigende Kapazitäts- und Performance-Anforderungen
- Hoher Administrationsaufwand durch die heterogenen Storage-Systeme
- Keine wirtschaftliche und effiziente Erweiterung und Einführung aktueller Technologien möglich
- Ziel: Neue und zukunftsfähige Storage-Umgebung

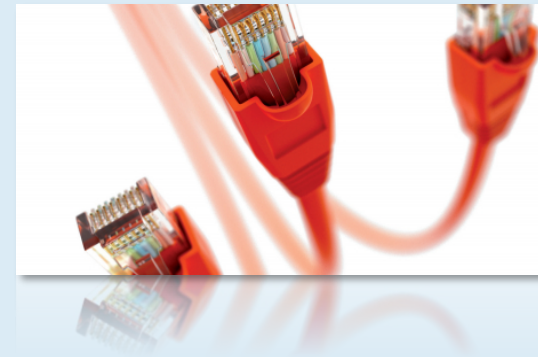




▶ Beispiel Best Practice. Storage-Projekt.

## Projekt. Lösung.

- Konsolidierung der bestehenden 20 Storage-Systeme auf 10, hohe Wirtschaftlichkeit
- Einführung einer einheitliche Produktlinie, dadurch Minimierung des Administrationsaufwands
- Einsatz diverser Speicherklassen, dadurch hoher und effizienter Performance-Gewinn
- Zukunftssichere und skalierbare Lösung





► Partnerschaft REDNET-Huawei.

## Warum Huawei der perfekte Hersteller für Kunden und Partner ist?

- ✓ Innovative Produkte
- ✓ Hohe Wirtschaftlichkeit
- ✓ Hohe Wachstumsraten
- ✓ Reines Partnerbusiness
- ✓ Absolute Verlässlichkeit
- ✓ Bestmögliche Unterstützung





**VIELEN DANK**  
für Ihre Aufmerksamkeit.